

Публикации Publications

ЖЕЛЕЗНОДОРОЖНАЯ ПРОМЫШЛЕННОСТЬ RAILWAY INDUSTRY

На "Уральских локомотивах" подтвердили стандарт IRIS

i-mash.ru_14.06.2017

УК «Управление сбережениями» увеличила долю в капитале ОВК с 2 до 6,8%

gudok.ru_15.06.2017

В 2017 году парк инновационных специализированных вагонов может дополнительно увеличиться на 16,5 тыс. ед.

rzd-partner.ru_15.06.2017

ИНДУСТРИАЛЬНОЕ НАПРАВЛЕНИЕ И ТЯЖЕЛОЕ МАШИНОСТРОЕНИЕ INDUSTRIAL AND HEAVY ENGINEERING SECTOR

Компания Enel построит в России два ветропарка

i-mash.ru_15.06.2017

Минпромторг продолжит оказывать поддержку отечественному энергомашиностроению

i-mash.ru_14.06.2017

«Алроса» и дубайский центр DMCC договорились о сотрудничестве в сфере торговли алмазами

rns.online_15.06.2017

Оборудование для ТЭС может пойти в Крым из Ирана

kommersant.ru_15.06.2017

«ПО ЕЛАЗ» в Татарстане откроет линию сборки экскаваторов-погрузчиков

i-mash.ru_15.06.2017

МЕТАЛЛУРГИЯ И ТОПЛИВНО-ЭНЕРГЕТИЧЕСКАЯ ПРОМЫШЛЕННОСТЬ SMELTING INDUSTRY AND FUEL-POWER SECTOR

ЛУКОЙЛ затаился на шельфе Африки

kommersant.ru_15.06.2017

"Северсталь-метиз" инвестировал в новое оборудование более 300 млн рублей

i-mash.ru_15.06.2017

ОМК планирует увеличить в 2017 году выпуск профильных труб больших размеров на 20%

rns.online_14.06.2017

На ЕВРАЗ НТМК освоен новый профиль рельсов

metallinfo.ru_15.06.2017

Игорь Малышев: "Российский трубный рынок сохранит наметившиеся тренды"

metallinfo.ru_14.06.2017

АВТОМОБИЛЬНАЯ ПРОМЫШЛЕННОСТЬ
AUTOMOTIVE INDUSTRY

Минпромторг поставил отрасли цели по экспорту
kommersant.ru_15.06.2017

МАЗ поставит 100 городских автобусов в Киев
i-mash.ru_15.06.2017

Volvo наращивает производство грузовиков и приостановила выпуск экскаваторов в Калуге
autostat.ru_15.06.2017

В Казахстане начались продажи Chevrolet Niva местной сборки
autostat.ru_14.06.2017

Лидеры авторынка России в мае 2017 года
autostat.ru_13.06.2017

АВИАКОСМИЧЕСКАЯ ПРОМЫШЛЕННОСТЬ
AEROSPACE INDUSTRY

"Рособоронэкспорт" ожидает роста спроса на российскую боевую авиацию в мире
tass.ru_15.06.2017

Предприятие «Кузнецов» подтвердило соответствие системы менеджмента качества
i-mash.ru_14.06.2017

Начались государственные летные испытания Ил-76МД-М
i-mash.ru_15.06.2017

В НПО «Энергомаш» прошли испытания ракетного двигателя РД-180 для американского заказчика
i-mash.ru_15.06.2017

ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ПОЛИТИКА
ECONOMIC POLICY

Машиностроители России и Вьетнама провели первую рабочую встречу в Ханое
i-mash.ru_15.06.2017

Орешкин спрогнозировал снижение курса рубля
ria.ru_15.06.2017

НИОКР
R&D

Томские ученые развивают новую технологию сварки для космоса
i-mash.ru_15.06.2017

На "Уральских локомотивах" подтвердили стандарт IRIS

i-mash.ru_14.06.2017

На заводе «Уральские локомотивы» завершился надзорный аудит по проверке соответствия системы менеджмента бизнеса стандарту IRIS 2.1 (International Railway Industry Standard) — специализированного европейского стандарта системы менеджмента бизнеса для железнодорожной промышленности.

С 2011 года завод начал внедрять стандарт IRIS и впервые сертификацию прошел в 2013 году. С тех пор надзорные аудиты проходят на «Уральских локомотивах» ежегодно. По оценке независимых экспертов компании Quality Austria, в этом году завод достойно прошел испытание, значительно повысив уровень соответствия системы менеджмента бизнеса предприятия стандарту IRIS.

Ведущий аудитор Quality Austria Вольфганг Пёльц в ходе отчета отметил заметно возросший уровень локализации производства на заводе. В ходе текущего аудита эксперты сконцентрировали свое внимание на производстве поездов и вагонных тележек. Здесь, по их словам, система контроля качества и ведение отчетности отлажены по всей производственной цепочке, введен в действие ряд новых инструментов контроля. Большой прогресс отметили эксперты в повышении эффективности и качества работы над проектами, внимательном отношении к ним руководства завода. На высоком уровне систематизирована работа с поставщиками компонентов.

По результатам проведенного аудита было подтверждено соответствие системы менеджмента бизнеса «Уральских локомотивов» стандарту IRIS на 81% (это выше показателя 2016 года на 2%).

УК «Управление сбережениями» увеличила долю в капитале ОВК с 2 до 6,8%

gudok.ru_15.06.2017

Управляющая компания «Управление сбережениями» (занимается доверительным управлением средствами НПФ РГС) увеличила долю в капитале ПАО «Научно-производственная корпорация «Объединенная Вагонная Компания» (ОВК) с 2 до 6,8%, сообщает ТАСС со ссылкой на пресс-службу ОВК.

«Рост доли УК произошел в связи с передачей в ее управление акций ПАО «Научно-производственная корпорация «Объединенная Вагонная Уомпания», ранее находящихся в портфеле пенсионных накоплений НПФ РГС под управлением другой управляющей компании», — говорится в сообщении.

В результате сделки free-float ОВК не изменился.

В 2017 году парк инновационных специализированных вагонов может дополнительно увеличиться на 16,5 тыс. ед.

rzd-partner.ru_15.06.2017

В 2017 году производство инновационных вагонов получило финансовую поддержку со стороны государства в рамках Постановления Правительства РФ от 10 мая 2017 г. № 544. Данная мера поддержки, по мнению руководителя отдела исследований транспортного машиностроения Института проблем естественных монополий (ИПЕМ) Георгия Зобова, направлена на стимулирование приобретения специализированного подвижного состава, а именно на вагонов-хопперов, платформ, глухонных полувагонов с осевой нагрузкой 25 т. «Глухонные полувагоны в 95% случаях используются при перевозке грузов (в основном угля) на определенных маршрутах. Тем самым, такой подвижной состав был причислен к специализированному», — пояснил эксперт.

На 2017 год заложено 5 млрд руб. на финансовую поддержку по ПП РФ №544. Таким образом, по его прогнозу, данная мера поддержки должна обеспечить дополнительное производство не менее 16,5 тыс. грузовых вагонов.

Отметим, что по данным ИПЕМ, сегодня количество инновационных вагонов на сети составляет порядка 60 тыс. ед., что около 5,6% от общего количества. Благодаря господдержке в 2016 году было выпущено 25 тыс. инновационных вагонов.

Напомним, что в числе использованных мер – тарифное регулирование, субсидирование процентной ставки по кредитам, а также прямые субсидии потребителям. В прошедшем году государство компенсировало по 300 тыс. руб. за каждый приобретенный инновационный вагон, общая сумма переведенных средств составила 7 млрд руб.

ИНДУСТРИАЛЬНОЕ НАПРАВЛЕНИЕ И ТЯЖЕЛОЕ МАШИНОСТРОЕНИЕ INDUSTRIAL AND HEAVY ENGINEERING SECTOR

Компания Enel построит в России два ветропарка

i-mash.ru_15.06.2017

«Энел Россия» получила право на строительство двух объектов совокупной мощностью 291 МВт в рамках тендера на строительство ветрогенерации, сообщает компания.

Общий объем инвестиций, который необходим для строительства двух ветропарков, составит порядка €405 млн, пишет RNS.

Разработка и строительство двух ветропарков будут осуществляться Enel Green Power, глобальным подразделением по возобновляемым источникам энергии Группы Enel.

«Наша компания получила право на строительство двух объектов ветрогенерации совокупной установленной мощностью 291 МВт», — отметил генеральный директор «Энел Россия» Карло Палашано Вилламания.

Ветропарк будет построен в районе города Азов, ввод в эксплуатацию запланирован на 2020 год. Данный ветропарк установленной мощностью 90 МВт сможет вырабатывать порядка 300 ГВт·ч в год. Ветропарк в Мурманской области будет введен в эксплуатацию к 2021 году. Ветропарк установленной мощностью 201 МВт сможет вырабатывать порядка 730 ГВт·ч в год.

Минпромторг продолжит оказывать поддержку отечественному энергомашиностроению

i-mash.ru_14.06.2017

Заместитель министра промышленности и торговли Российской Федерации Василий Осьмаков и директор Департамента станкостроения и инвестиционного машиностроения Михаил Иванов посетили производственную площадку ПАО «Силловые машины» в г. Санкт-Петербурге. Рабочий визит состоялся в дни проведения ПМЭФ-2017.

В ходе делового визита представители Минпромторга России осмотрели промышленную площадку «Силловых машин» в г. Санкт-Петербурге, где производятся турбины и вспомогательное оборудование для ГЭС, ТЭС и АЭС. Стороны также обсудили перспективы развития отечественного энергетического машиностроения, а Василий Осьмаков проинформировал руководство компании об актуальных мерах государственной поддержки отрасли.

В частности, 25 мая 2017 года Правительством Российской Федерации была продлена программа поддержки производства и реализации пилотных партий промышленной продукции с расширением перечня продукции, подпадающей под категорию средств производства. Субсидии предусматривают компенсацию до 50% от фактически понесенных затрат предприятий при производстве и реализации пилотных партий машиностроительной продукции. В текущем году Минпромторгом России планируется провести три новых отбора на право получения субсидии.

«Алроса» и дубайский центр DMCC договорились о сотрудничестве в сфере торговли алмазами

rns.online_15.06.2017

Алмазодобывающая компания «Алроса» и Дубайский многопрофильный центр товарной торговли (Dubai Multi Commodities Centre, DMCC) договорились о развитии сотрудничества в сфере торговли алмазной продукцией, сообщили в «Алросе».

Главы компаний Сергей Иванов и Ахмед Бен Сулейм в ходе встречи в Москве обсудили возможности расширения торговой деятельности «Алросы» на площадке Дубайской алмазно-бриллиантовой биржи, действующей в структуре DMCC. Стороны также договорились об усилении борьбы с незадекларированной алмазной продукцией синтетического происхождения.

«Дубай является одним из ведущих мировых центров торговли алмазно-бриллиантовой продукцией. Только в прошлом году "Алроса" реализовала алмазное сырье компаниям — резидентам ОАЭ на сумму \$259,5 млн. На площадке Дубайской алмазно-бриллиантовой биржи уже не первый год успешно работает дочерняя компания "Алросы" — Arcos East DMCC, и мы, безусловно, заинтересованы в дальнейшем развитии сотрудничества с нашими партнерами из DMCC», — отметил по итогам встречи Иванов.

Оборудование для ТЭС может пойти в Крым из Ирана

kommersant.ru_15.06.2017

По данным источников "Ъ", ООО «ВО "Технопромэкспорт"», входящее в «Ростех», определилось с поставщиком газовых турбин для новых ТЭС в Крыму. На станциях собирались ставить турбины, сделанные по технологии немецкой Siemens, но компания блокировала поставки, опасаясь санкций. Теперь, согласно сайту госзакупок, ТЭС могут получить турбины под шифром ТПЭ-180, якобы сделанные самим генподрядчиком — ООО «ВО "Технопромэкспорт"». Собеседники "Ъ" уверяют, что новых вариантов у него нет и турбины сделаны либо СП Siemens и «Силовых машин» в Петербурге, либо в Иране — также по немецкой технологии. Но, судя по закупке, предполагается импорт оборудования в Россию.

Входящее в «Ростех» ООО «ВО "Технопромэкспорт"» (ТПЭ), созданное для строительства двух ТЭС в Севастополе и Симферополе по 470 МВт, 2 июня разместило на сайте госзакупок тендер на проверку на соответствие техрегламенту Таможенного союза (ТС) «в форме декларирования» партии из четырех «газотурбогенераторных модулей серии ТПЭ-180», произведенных самой компанией, срок работ — до 31 июля. Единственным поставщиком данной услуги признано ФГУП ВНИИНмаш. Как утверждают источники "Ъ", речь идет о поставке газовых турбин для ТЭС в Крыму (инвестиции — 71 млрд руб.). Впрочем, кто является производителем оборудования, неясно: ТПЭ специализируется на инжиниринге энергообъектов и машиностроительных мощностей не имеет. Под шифром ТПЭ-180 скрыт реальный поставщик турбин, считают источники "Ъ". В «Ростехе» подробности закупки не раскрывают, в Минэнерго РФ "Ъ" не ответили. В Минтопэнерго Крыма от комментариев отказались.

Строящиеся в Крыму ТЭС должны закрыть энергодефицит в регионе. Общая мощность генерации на полуострове — 920,3 МВт, на пике требуется до 1,43 ГВт. Часть спроса закрывает энергомоет через Керченский пролив (800 МВт) и перевезенные из других регионов РФ мобильные ГТЭС. Но мощных газовых турбин в РФ не делают, а поставка западного оборудования в Крым запрещена санкциями.

В итоге у «Ростеха» возникли проблемы, и Минэнерго уже признавало, что сроки ввода ТЭС будут сдвинуты с 2018 года. Для компенсации задержки, которая, по словам министра Александра Новака, будет «небольшой», предлагается строить 120 МВт в Саках с турбинами малой мощности Объединенной двигателестроительной корпорации «Ростеха».

Алексей Чалый, депутат заксобрания Севастополя, о строительстве ТЭС в Крыму, 27 апреля (цитата по Reuters)В России за 20 с лишним лет утрачена способность производить турбины такой мощности... Мне было понятно, что это может кончиться плохо

Источники "Ъ" в отрасли считали, что для обхода санкций может быть использована схема, при которой Крым получит оборудование для планируемой ТЭС «Тамань»: ТПЭ еще до выбора ее инвестора купил лицензионные турбины Siemens у СП «Силовых машин» и немецкой компании в Петербурге (ГТЭ-160). Стали ли доводить схему до конца, непонятно: в конце 2016 года Siemens, опасаясь санкций, прекратил поставку для Тамани, отгрузив турбины без дополнительного оборудования. А в конце февраля глава «Ростеха» Сергей Чемезов сообщил, что надеется договориться о закупке турбин в Иране. "Ъ" полагал, что речь может идти о закупке турбин у иранской MAPNA, производящей аналоги ГТЭ-160 по лицензии Siemens.

Как утверждают источники "Ъ" на рынке, третьей схемы поставок турбины в Крым так и нет: либо петербургское, либо иранское оборудование. Как говорит источник "Ъ", знакомый с ситуацией, после заявления господина Чемезова делегации «Ростеха» несколько раз посещали Иран, подробности поездок неизвестны. Сейчас ТПЭ определился с поставщиком, утверждают собеседники "Ъ", не раскрывая, какой выбор был сделан. В Siemens "Ъ" сообщили, что не меняли позицию по поставкам турбин ТПЭ.

Максим Сафиулин из адвокатского бюро А2 замечает, что декларированию подлежит оборудование, которое импортируется в страны ТС, это необходимо для того, чтобы подтвердить соответствие качества и безопасности пропускаемого оборудования. Без этого не может пройти госзакупка, говорит юрист. В целом можно, наверное, сделать вывод, что декларация может указать на то, что турбины идут не из страны—члена ТС, отмечает он, и, учитывая прежние новости, что такие турбины есть в Иране, возможно, декларация — это указатель их происхождения.

«ПО ЕЛАЗ» в Татарстане откроет линию сборки экскаваторов-погрузчиков

i-mash.ru_15.06.2017

АО «ПО ЕлАЗ», которое входит в Ассоциацию «Росспецмаш», 15 июня откроет новую линию конвейерной сборки экскаваторов-погрузчиков.

Производство запущено в рамках программы импортозамещения. Серийный выпуск экскаваторов-погрузчиков «ELAZ-BL» организован по полному циклу, который включает сварку, покраску, конвейерную сборку и испытания техники.

Проектная мощность линии - 500 единиц машин в год. Общие инвестиции в проект строительного-дорожного машиностроения составили более 330 млн. рублей. Он реализовывался за счет кредитных и собственных средств завода. В рамках полного технологического цикла производства экскаваторов-погрузчиков было закуплено современное высокотехнологичное оборудование: комплекс подготовки и окраски поверхности, комплекс термической резки, скоростные координатные обрабатывающие центры, внедрены новейшие технологии металлообработки и сборки.

Проект позволил создать 120 новых рабочих мест. В рамках программы импортозамещения ведется работа по локализации производства строительного-дорожной техники, уровень которой на текущий момент составляет 70%.

Экскаваторы-погрузчики «ELAZ-BL» уже эксплуатируются не только в Республике Татарстан, но и в других регионах России.

В церемонии запуска производства примут участие Президент Республики Татарстан Рустам Минниханов, директор Ассоциации «Росспецмаш» Алла Елизарова, руководство АО «ПО ЕлАЗ», компаний, приобретающих строительного-дорожную технику, а также представители СМИ.

«Реализация таких проектов доказывает, что российское строительного-дорожное машиностроение постоянно развивается. Благодаря увеличению объемов выпускаемой продукции, улучшению ее качества, модернизации производственной базы и организации НИОКР отечественные заводы смогут существенно потеснить импорт и нарастить экспорт. Ассоциация «Росспецмаш» со своей стороны продолжит лоббировать интересы отрасли в органах государственной власти и разрабатывать предложения по внедрению новых направлений господдержки», - заявила директор Ассоциации «Росспецмаш» Алла Елизарова.

МЕТАЛЛУРГИЯ И ТОПЛИВНО-ЭНЕРГЕТИЧЕСКАЯ ПРОМЫШЛЕННОСТЬ SMELTING INDUSTRY AND FUEL-POWER SECTOR

ЛУКОЙЛ затаился на шельфе Африки

kommersant.ru_15.06.2017

На фоне все еще низких цен на нефть ЛУКОЙЛ пока раздумывает над дальнейшими инвестициями в морские проекты в Западной Африке. В последние годы ЛУКОЙЛ сократил свое присутствие за границей, но компания, по словам руководства, пока не собирается выходить из зарубежных проектов. Эксперты полагают, что глубоководные проекты в Африке могут стать перспективными, но лишь при более высокой цене нефти, поэтому компания заняла ожидающую позицию.

Шельфовые проекты ЛУКОЙЛа в Западной Африке застыли «в стадии ожидания окончательного инвестиционного изучения», но не остановлены, сообщил вчера первый вице-президент компании Александр Матыцын. Речь идет о шельфовых проектах Тапо в Гане (доля ЛУКОЙЛа — 38%), OML-140 (18%) в Нигерии и камерунском Etinde (30%), во всех проектах ЛУКОЙЛ не является оператором. По данным американской Hess (оператор Тапо), на блоке открыто четыре перспективных площади, в том числе одно из самых глубоководных месторождений в мире Ресап, но работу на блоке затрудняет спор по морской границе между Ганой и Кот-д'Ивуаром. В Нигерии и Камеруне продолжается оценка открытий, сделанных ранее. «В Гане мы удачно провели геологоразведку, совершили хорошие коммерческие открытия, то же самое можно сказать о Камеруне,— говорил в начале 2016 года вице-президент ЛУКОЙЛа Леонид Федун.— Понятно, что при текущих ценовых параметрах эти проекты тоже весьма далеки от идеала. Но с точки зрения геологии там все нормально». На прошлой неделе источник в ЛУКОЙЛе сказал «Интерфаксу», что финальное инвестрешение по проекту в Гане будет принято в 2018 году, а добыча должна начаться в 2020 году.

50 долларов за баррель составляет средняя цена на нефть, заложенная в десятилетний план ЛУКОЙЛа

По словам господина Матыцына, нефтекомпания серьезно сократила инвестиции в зарубежные активы. За несколько лет компания вышла из нескольких геологоразведочных проектов, в частности, в Саудовской Аравии и Африке. Затраты ЛУКОЙЛа на разведку за рубежом снизились с 50 млрд руб. в 2015 году до 14 млрд руб. в 2016 году. Сейчас основные инвестиции за рубежом идут на газовые активы в Узбекистане и Западную Курну-2 в Ираке (добыча — 22 млн тонн нефти за 2016 год), но ключевые активы ЛУКОЙЛа находятся в России, в частности на Ямале и Каспии. Александр Матыцын также сообщил, что ЛУКОЙЛ продолжит разведку в Румынии: «Мы получили новые данные, возможно, они дадут новое видение». При этом полгода назад нефтекомпания просила правительство облегчить режим возвращения инвестиций, вложенных в геологоразведку за рубежом. Инвестпрограмма ЛУКОЙЛа в 2016 году вырастет на 7,5%, до 550 млрд руб., «из них 85% примерно в разведку и добычу, из которых более 70% будет израсходовано в России», сообщил господин Матыцын. Кроме того, в начале июня глава ЛУКОЙЛа Вагит Алекперов рассказывал, что компания намерена оптимизировать часть расходов за счет продажи низкодоходных нефтедобывающих активов.

Шельф Западной Африки по-прежнему привлекателен для нефтекомпаний, но его освоение тормозится из-за низких цен на нефть, отмечает Валерий Нестеров из Sberbank Investment Research. Он также считает, что ЛУКОЙЛ принял правильное решение « подождать », например, того момента, когда цены на нефть зафиксируются выше \$50 за баррель. Несмотря на то что первые результаты ЛУКОЙЛа в Африке были удручающими, компания приобрела компетенции для работы на глубоководном шельфе, считает господин Нестеров. По его мнению, наиболее перспективным шельфовым проектом ЛУКОЙЛа в Африке является Тапо.

"Северсталь-метиз" инвестировал в новое оборудование более 300 млн рублей i-mash.ru_15.06.2017

Филиал "Волгоградский" АО "Редаелли ССМ" (Северсталь-метиз) запустил в работу новую канатную машину клетьевого типа 8/1800. Объем инвестиций в проект составил более 300 млн руб.

Оборудование предназначено для выпуска 6-ти и 8-мипрядных канатов диаметрами от 28 до 100мм, применяемых в шахтах и на экскаваторах. Производительность машины - 40 м в минуту, общая длина - 70 м. Ее ввод в эксплуатацию позволит расширить сортамент и существенно улучшить качество выпускаемой продукции.

"Пуск канатной машины 8/1800 итальянской фирмы-изготовителя завершил первый этап проекта по развитию производства специальных канатов, стартовавший в июле 2015 г. Также в его рамках в марте текущего года была введена в строй экструзионная линия для покрытия каната и его сердечника полимером", - комментирует Вячеслав Ширяевский, директор АО "Редаелли ССМ".

ОМК планирует увеличить в 2017 году выпуск профильных труб больших размеров на 20% rns.online_14.06.2017

Объединенная металлургическая компания (ОМК) планирует в 2017 году увеличить выпуск профильных труб больших размеров, до 300x300 мм, на Выксунском металлургическом заводе (ВМЗ, Нижегородская область, входит в ОМК) на 20% по сравнению с 2016 годом. Увеличение объемов производства запланировано в рамках программы развития поставок в строительную отрасль, сообщили в ОМК.

Продукция предназначена для реализации современных строительных решений — при возведении небоскребов, торговых центров, стадионов и других масштабных объектов. Профильные трубы больших размеров производятся на модернизированном стане 203-530 третьего трубного цеха завода из сталей марок СтЗсп5, 09Г2С, С245, С255, С345 производства литейно-прокатного комплекса ВМЗ.

«Мы видим большой потенциал в сегменте трубной продукции для строительства. Металлопродукция все более активно применяется в этой сфере. Для нас это интересный вызов», — отметил руководитель коммерческого департамента ОМК Эдуард Степанцов.

Объем производства профильных труб больших размеров на ВМЗ в 2016 году составил более 37 тыс. тонн. В целом компания в прошлом году выпустила более 230 тыс. тонн профильных труб, что на 34% превышает показатель 2015 года. Также ОМК поставляет для строительной отрасли стальной лист из марок стали 09Г2С, СтЗ, С390 и пр. — с классом прочности до 440 МПа.

На ЕВРАЗ НТМК освоен новый профиль рельсов

metallinfo.ru_15.06.2017

В рельсобалочном цехе ЕВРАЗ НТМК освоен новый вид продукции – крановые рельсы КР-100. Первые 300 т продукции уже отгружены потребителям, сообщает пресс-служба компании.

Рельсы КР-100 производятся из марки стали К-76Ф, химический состав которой позволяет получать твердость на поверхности проката 280-305 единиц по Бринеллю. Данный вид рельсов используется для прокладки подкрановых путей на предприятиях и на строительных площадках.

В 2017 г. специалисты рельсобалочного цеха планируют освоение крановых рельсов КР-80, а также трех профилеразмеров швеллеров с параллельными полками.

ЕВРАЗ НТМК также производит крановые рельсы КР-70 и КР-120 по ГОСТ Р 53866-2010.

Игорь Малышев: "Российский трубный рынок сохранит наметившиеся тренды"

metallinfo.ru_14.06.2017

Директор Фонда развития трубной промышленности (ФРТП) Игорь Малышев рассказал об основных вызовах и трендах российского трубного рынка в текущем году на семинаре «Развитие трубной промышленности 2017 – «Конкурентоспособность в сложных условиях», состоявшемся 7 июня в Москве.

Так, по его словам, главные вызовы рынка, - недобросовестная конкуренция со стороны производителей из Китая и Украины при поставках стальных труб на рынок ЕАЭС. Факты применения практик недобросовестной конкуренции подтверждены антидемпинговыми пошлинами в отношении широкого сортамента трубной продукции из этих стран, установленными в ЕАЭС по итогам соответствующих расследований. В то же время импортеры активно пользуются новыми методами недобросовестной конкуренции, обходя введенные ЕЭК меры защиты. В целях решения проблемы ФРТП совместно с российскими трубными компаниями участвует в развернутой ЕЭК работе по совершенствованию положений Договора о Евразийском экономическом союзе.

Участники российского рынка стальных труб также ведут борьбу с повторным применением бывших в употреблении труб. По экспертным оценкам, ежегодно в России для строительства различных объектов и ремонта в ЖКХ неправомерно используется более 1 млн т бывших в употреблении труб. К сегодняшнему дню введены ограничения, которые предусматривают обязательный запрет их употребления для 60-70% рынка. Для остальной доли этого рынка планируется ввести регулирующие нормы в ближайшие 1-2 года.

"В отношении нескольких видов российской трубной продукции в ЕС продолжают действовать запретительные антидемпинговые пошлины, заявил Игорь Малышев, - При этом в ходе антидемпинговых расследований выявляются факты дискриминации российских производителей, в частности применение энергокорректировок и вычитание антидемпинговых пошлин при расчете уровня демпинга, расширение охвата товара-предмета расследования".

В целом, российский трубный рынок в 2017 г. сохранит наметившиеся в предыдущий год тренды: снижение спроса на трубы большого диаметра и стабильный спрос на нефтегазопроводные внутрипромысловые трубы и

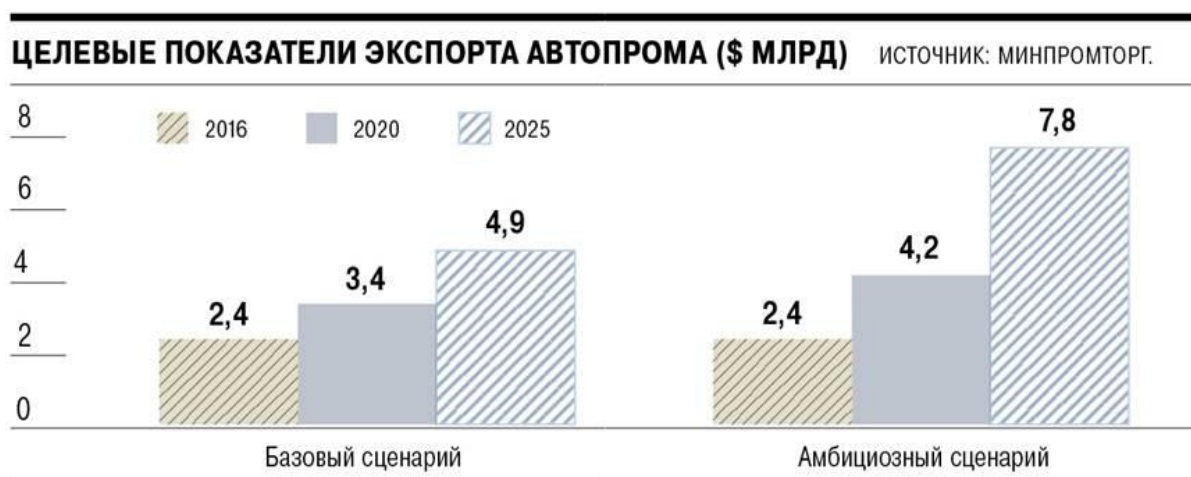
ОСТГ за счет увеличения объемов бурения в России. При этом уровень отгрузки ТБД отечественными трубными компаниями сохранится на уровне 2016 г., учитывая увеличение поставок на экспорт.

АВТОМОБИЛЬНАЯ ПРОМЫШЛЕННОСТЬ AUTOMOTIVE INDUSTRY

Минпромторг поставил отрасли цели по экспорту
 kommersant.ru_15.06.2017

В стратегию экспорта автопрома до 2025 года Минпромторг заложил два сценария: базовый — с ростом продаж до \$4,9 млрд и амбициозный — до \$7,8 млрд. Оба варианта требуют массивной господдержки — до 215 млрд руб. по амбициозному сценарию. Экспорт должен компенсировать спад внутреннего рынка, но источники “Ъ” в отрасли не уверены, что удастся реализовать хотя бы базовый сценарий. Они также опасаются, что в случае прекращения госсубсидий развитие экспорта остановится.

Минпромторг опубликовал проект стратегии развития экспорта в автопроме до 2025 года. По базовому сценарию ожидается рост экспорта до \$4,9 млрд: до 240 тыс. машин в год (10% от производства) и на \$1,6 млрд автокомпонентов. В амбициозном сценарии экспорт растет до \$7,8 млрд: 400 тыс. автомобилей и автокомплектов (16%) и на \$2,5 млрд компонентов. В базовом сценарии госсубсидии под экспорт в 2018–2025 годах составят 136 млрд руб., в амбициозном — 215 млрд руб.



Экспорт считается одним из инструментов восстановления отрасли, пострадавшей из-за спада внутреннего спроса в 2013–2016 годах. В прошлом году автоэкспорт составил \$2,4 млрд (\$3,4 млрд с учетом шин), было поставлено 82 тыс. машин (67 тыс. легковых, 6 тыс. LCV, 8 тыс. грузовиков и около 2 тыс. автобусов). С 2013 года экспорт готовых машин упал на 32%, с \$2,2 млрд до \$1,5 млрд, а экспорт в СНГ снизился в 2,7 раза.

В отличие от ориентированных на экспорт стран (Турция, Мексика, Индия) у РФ нет развитой системы торговых соглашений с крупными рынками, из-за этого продукция на 15–30% дороже, чем у конкурентов, признается в стратегии. У производителей РФ нет «продукции передового технического уровня», сильных брендов и выстроенных каналов сбыта за рубежом, но они могут конкурировать в нижнем ценовом сегменте. К слабым сторонам российской продукции относят и высокую себестоимость логистики, слабое развитие сети поставщиков, санкции. Сильные стороны — большое число недозагруженных производств машин и компонентов первого уровня, относительно недорогие труд и инфраструктура, близость к рынку Европы. В Минпромторге считают, что можно использовать окно «низкой себестоимости» для экспансии за рубеж, есть и планы разместить в РФ выпуск экспортно-ориентированных зарубежных моделей. К угрозам отнесены укрепление рубля, усиление санкций и рост требований по локализации производств на развивающихся рынках.

Приоритетными рынками экспорта для российских концернов названы СНГ, Ближний Восток (Иран, Ливан, Иордания), ряд стран Европы (Чехия, Германия, Австрия), Азии (Индия, КНР), Африки (Египет, Алжир, Тунис,

Эфиопия), отдельные страны Латинской Америки и Юго-Восточной Азии. Для международных автопроизводителей приоритетными сочтены СНГ, Иран и Ливан, а также рынки Турции, ЮАР, Египта и Туниса.

В целом принципиально новых мер поддержки экспорта в проекте нет. Планируется формирование стабильной системы поддержки экспорта на восемь-десять лет для возможности расчета бизнес-кейсов на жизненный цикл модели. Ставка сделана на развитие поставщиков субкомпонентов и материалов второго и третьего уровней для снижения себестоимости и зависимости от курса рубля. Также упор сделан на устранение системных барьеров и издержек при ввозе продукции на зарубежные рынки (соглашения о зонах свободной торговли, гармонизация техрегулирования с международными стандартами). Планируются целевые программы поддержки международных автоконцернов, размещающих в РФ экспортные производства (80–100 тыс. машин в год на семьдесят лет). Это должно дать базовую загрузку для дальнейшей локализации. «Для запуска производств в 2022–2024 годах необходимо сформировать программу и провести переговоры в 2018–2019 годах». В проект вошла идея, которую лоббировала Volkswagen Group — система налоговых бонусов за экспорт, которые можно использовать для зачета импортных пошлин.

ГОСУСУБСИДИИ ДЛЯ АВТОЭКСПОРТА В 2018–2025 ГОДАХ (МЛРД РУБ.)

ИСТОЧНИК: МИНПРОМТОРГ.



В «Соллерсе» говорят, что с учетом планов УАЗа (к 2020 году планируют экспорт 20 тыс. машин в год, порядка 30% от продаж) компании важно понимать, что поддержка экспорта будет сохранена как минимум в среднесрочной перспективе. Стратегия позволяет инвестировать в развитие и продвижение продуктов за рубежом, поясняют в компании, создавать систему дистрибуции и сборочных производств. Но в «Соллерсе» считают, что документ надо доработать и конкретизировать с точки зрения анализа приоритетных рынков и конкурентных преимуществ автопрома РФ.

Источник "Ъ" в иностранном концерне говорит, что экспорт может дать дополнительные продажи, но на практике «гиперскачка экспорта, влияние которого будет ощутимо, не случится». Он отмечает отсутствие бюджетной эффективности поддержки экспорта: государству выгоднее вложить средства во внутренний рынок, который дает больше налогов. Он не исключил, что «как только государству наскучит давать деньги», идея экспорта как спасения отрасли умрет. Другой источник "Ъ" на рынке рассуждает, что «непросто дотянуться и до базового сценария». «Вызывает сомнение, что низкая стоимость рубля способна стимулировать экспорт: кризис 2014–2015 годов показал, что падение рубля не отразилось на международных продажах», — отмечает он.

МАЗ поставит 100 городских автобусов в Киев

i-mash.ru_15.06.2017

Минский автозавод поставит в Киев 100 современных городских автобусов.

Белорусский производитель выиграл соответствующий тендер "Киевпастранса". Победителем стало ООО "МАЗтранссервис", выступающее официальным дилером пассажирской техники МАЗ на Украине.

В ближайшее время из Минска в Киев привезут 70 городских низкопольных автобусов МАЗ 203. Также в украинскую столицу поставят 30 городских автобусов повышенной вместимости МАЗ 215.

Минский автозавод уже около 10 лет поставляет пассажирскую технику на Украину. За это время было приобретено более 500 автобусов.

Volvo наращивает производство грузовиков и приостановила выпуск экскаваторов в Калуге

autostat.ru_15.06.2017

Калужский завод Volvo Group Trucks рассчитывает по итогам 2017 года произвести около 5 тыс. грузовиков, сообщил директор предприятия Абденассер Абуаюб. В 2016 году на заводе было выпущено только 1,3 тыс. грузовых автомобилей. Таким образом, производство может вырасти почти в 4 раза. В 2015 году завод изготовил всего около 400 грузовиков, пишет агентство «Финмаркет».

При этом, как сообщил генеральный директор «Вольво Восток» Сергей Яворский, доля грузовиков Volvo на российском рынке выросла с 17% на конец прошлого года до 23,2% по итогам первого квартала 2017 года. «По Renault немного более сложная ситуация. Практически бренд исчез с рынка. Но в конце 2016 года было принято стратегическое решение о возвращении бренда на рынок. И на сегодняшний день мы можем говорить, что бренд Renault присутствует на рынке», - отметил С.Яворский.

Между тем компания Volvo приостановила выпуск в Калуге экскаваторов на собственном производстве, сообщает газета «Ведомости». Как пояснил Сергей Яворский, такое решение было принято в связи с низким спросом. Он подчеркнул, что выпуск будет возобновлен, «как только рынок оживет»: «Все производственные площади на месте, они будут готовы в любой момент запуститься».

Напомним, концерн Volvo открыл в Калуге завод по выпуску экскаваторов в мае 2013 года. Это было первое в России предприятие автоконцерна по производству тяжелой техники. Завод изготавливал пять моделей экскаваторов эксплуатационной массой от 20 до 48 тонн.

В Казахстане начались продажи Chevrolet Niva местной сборки

autostat.ru_14.06.2017

Официальный дистрибьютор Chevrolet Niva в Казахстане, ТОО «Автосалоны «Виразж», с 14 июня начинает продажи автомобилей Chevrolet Niva, произведенных на мощностях ТОО «СарыаркаАвтоПром» из машинокомплектов, поставляемых GM-АВТОВАЗ. Благодаря местной сборке, начавшейся 10 апреля в г. Костанай, покупателям не придется уплачивать утилизационный сбор, сообщает пресс-служба GM-АВТОВАЗ.

Автомобили Chevrolet Niva, произведенные на территории Казахстана, можно приобрести по программе льготного кредитования под 4% годовых сроком до 5 лет и при первоначальном взносе 20%. Также доступны стандартные программы продаж в рассрочку, кредит и лизинг.

Продажи Chevrolet Niva будут осуществляться в 13 дилерских центрах ТОО «Виразж» в 11 городах республики.

Лидеры авторынка России в мае 2017 года

autostat.ru_13.06.2017

Лидеры и аутсайдеры авторынка России

май 2017 года


	2017	2016	изм., %
В мае	124 990	108 999	+14,7%
В январе – мае	577 449	549 371	+5,1%

ТОП-10 ПРОИЗВОДИТЕЛЕЙ

группа	продажи, шт.	изм., %	доля, %
AVTOVAZ-RENAULT-NISSAN	43 491	+18,2%	34,8%
HYUNDAI-KIA	27 121	+20,0%	21,7%
VW Group	14 241	+13,6%	11,4%
TOYOTA Group	9 664	+6,4%	7,7%
GAZ (LCV)	4 370	+9,7%	3,5%
FORD	3 921	+12,2%	3,1%
MERCEDES-BENZ	3 524	+10,0%	2,8%
GM Group	2 602	+5,5%	2,1%
УАЗ	2 586	-16,8%	2,1%
BMW Group	2 465	+7,2%	2,0%

Источник: АЕБ (вкл. LCV)

ТОП-20 МОДЕЛЕЙ

модель	продажи, шт.	изм., %
KIA Rio	8 083	+6,8%
LADA Granta	7 324	-8,1%
LADA Vesta	6 556	+74,7%
HYUNDAI Solaris	5 802	-23,9%
HYUNDAI Creta	4 203	-
VOLKSWAGEN Polo	3 920	+10,7%
RENAULT Duster	3 456	-16,7%
TOYOTA RAV4	3 166	+23,4%
LADA XRAY	2 887	+79,5%
RENAULT Kaptur	2 669	-
LADA Largus	2 609	-8,3%
TOYOTA Camry	2 605	+20,1%
RENAULT Sandero	2 603	+10,0%
CHEVROLET Niva	2 422	+3,1%
SKODA Rapid	2 406	+0,5%
KIA Sportage	2 258	+59,9%
LADA 4x4	2 207	+20,9%
RENAULT Logan	2 165	-6,6%
VOLKSWAGEN Tiguan	2 165	+240,9%
NISSAN Almera	1 786	+78,1%

www.autostat.ru

Рост российского рынка продолжается третий месяц подряд. В мае 2017 года продажи легковых автомобилей и LCV в нашей стране, по данным АЕБ, составили почти 125 тысяч автомобилей – на 14,7% больше, чем годом ранее. По итогам января – мая тоже наблюдается положительная динамика (+5,1%), за этот период реализовано 577,4 тыс. машин.

ТОП-10 производителей традиционно возглавляет группа AVTOVAZ-Renault-Nissan, реализовавшая в мае 43,5 тыс. машин, что соответствует доле рынка в 34,8%. На втором месте находится Hyundai-KIA с 27,1 тыс. проданных экземпляров и рыночной долей в 21,7%. Третью строчку занимает VW Group с объемом 14,2 тыс. автомобилей и долей 11,4%. Таким образом, эти группы вместе занимают 68% российского авторынка.

Из десяти представленных групп автопроизводителей рыночный рост отмечен у девяти. Лучше всего это удалось сделать Hyundai-KIA, у которой в мае продажи выросли на 20%. В «минусе» находится только отечественный УАЗ (-16,8%).

Лидером среди моделей снова стала KIA Rio, продажи которой в прошлом месяце составили 8,1 тыс. единиц (+6,8%). Вторую строчку в модельном рейтинге занимает LADA Granta с показателем 7,3 тыс. экземпляров, продажи которой упали на 8,1%. В тройку лидеров мая вошла LADA Vesta, которая была реализована в количестве 6,6 тыс. штук (+74,7%). На четвертое место опустился Hyundai Solaris (5,8 тыс. шт.), который показал сильнейшее рыночное падение (-23,9%). Замыкает первую пятерку еще один представитель Hyundai – новый кроссовер Creta (4,2 тыс. шт.).

Отметим также, что в мае наибольший рост продаж среди 20 моделей-лидеров демонстрирует Volkswagen Tiguan (+240,9%).

"Рособоронэкспорт" ожидает роста спроса на российскую боевую авиацию в мире

tass.ru_15.06.2017

"Рособоронэкспорт" (входит в госкорпорацию Ростех) прогнозирует рост продаж российской авиационной техники и средств ПВО за рубеж, говорится в сообщении компании, поступившем в ТАСС.

"По нашим прогнозам, общемировой тренд на повышение спроса на боевую авиацию и средства ПВО в среднесрочной перспективе сохранится. Россия закрепит и даже улучшит свои лидирующие позиции на этом рынке. Благодаря выводу на него перспективных конкурентоспособных образцов, компания вполне обоснованно ожидает рост объема заказов, в первую очередь, со стороны стран Азиатско-Тихоокеанского региона, Арабского Востока и Латинской Америки", - приводятся в сообщении слова гендиректора компании Александра Михеева.

По его словам, за последние пять лет ежегодная доля поставок данной продукции в общем объеме экспорта компании составляла не менее 40%. "В 2016 году из более тысячи подписанных нами контрактных документов самые крупные пришлись именно на авиационную технику", - добавил Михеев.

Повышенного интереса иностранных заказчиков к российской авиационной технике и средствам ПВО "Рособоронэкспорт" ожидает на международном авиационно-космическом салоне "Париж Аэршоу-2017". Крупнейший в мире салон пройдет во французском Ле Бурже с 19 по 25 июня.

На авиасалоне "Рособоронэкспорт" покажет многофункциональный фронтовой истребитель МиГ-29М/М2, многоцелевой сверхманевренный истребитель Су-35, модификации самолета Су-30МК и учебно-боевой самолет Як-130, боевой разведывательно-ударный вертолет Ка-52, боевой вертолет Ми-28НЭ, транспортно-боевой вертолет Ми-35М, легкий многоцелевой вертолет круглосуточного применения Ка-226Т и тяжелый транспортный вертолет Ми-26Т2.

Также во Франции российский государственный спецэкспортер представит современные российские средства ПВО: зенитную ракетную систему "Антей-2500", зенитный ракетный комплекс "Бук-М2Э", не имеющий аналогов в мире зенитный ракетно-пушечный комплекс "Панцирь-С1", переносной зенитный ракетный комплекс "Верба".

Предприятие «Кузнецов» подтвердило соответствие системы менеджмента качества

i-mash.ru_14.06.2017

Самарское предприятие Объединенной двигателестроительной корпорации (входит в госкорпорацию Ростех) ПАО «Кузнецов» подтвердило соответствие системы менеджмента качества требованиям стандарта ГОСТ Р ИСО 9001-2015.

Сертификат был вручен первому заместителю управляющего директора – техническому директору ПАО «Кузнецов» Петру Жирнову представителем Ассоциации по сертификации «Русский Регистр» – генеральным директором ООО «Русский Регистр – Волга» Маратом Загрутдиновым.

Ранее комиссия экспертов «Русского регистра» провела аудит подразделений самарского предприятия ОДК. По его итогам эксперты высоко оценили систему менеджмента качества ПАО «Кузнецов».

«Аудиторы произвели проверку всей документации, касающейся качества в ПАО «Кузнецов», - говорит Петр Жирнов. – Вручение данного сертификата подтвердило, что предприятие работает в соответствии с требованиями ГОСТа».

ГОСТ Р ИСО 9001-2015 направлен на применение «процессного» подхода при разработке, внедрении и улучшении результативности системы менеджмента качества в целях повышения удовлетворенности потребителей путем выполнения их требований.

«Предприятие сохранило лучший отечественный опыт управления качеством и выполняет все требования ГОСТ Р ИСО 9001-2015, – рассказал Марат Загрутдинов. – Следует отметить, что ПАО «Кузнецов» является активным членом авиационно-космической секции НП «Поволжский клуб качества» и делится своим опытом с другими предприятиями».

Начались государственные летные испытания Ил-76МД-М

i-mash.ru_15.06.2017

Первый опытный образец модернизированного тяжелого военно-транспортного самолета Ил-76МД-М выполнил первый полет в рамках этапа государственных совместных испытаний, которые Авиационный комплекс им. С.В. Ильюшина проводит с Министерством обороны РФ.

Полет, продолжавшийся свыше шести часов, был совершен накануне с аэродрома ЛИИ им. М.М. Громова в подмосковном городе Жуковский. Самолет пилотировал совместный экипаж летчиков-испытателей Авиационного комплекса им. С.В. Ильюшина и Государственного летно-испытательного центра Министерства обороны РФ им. В.П. Чкалова. Командиром экипажа стал заслуженный летчик-испытатель РФ Дмитрий Комаров.

«Начало этапа государственных совместных испытаний - очень важное событие для нас. Модернизация самолетов строя Ил-76МД, доказавших свою надежность, позволит продлить срок их службы в военно-транспортной авиации, повысить боевую эффективность, подготовиться к массовому переходу на новые Ил-76МД-90А», - сказал генеральный директор «Ильюшина» Алексей Rogozin.

Ил-76МД-М – проект модернизации самолетов типа Ил-76МД, разработанный Авиационным комплексом им. С.В. Ильюшина согласно тактико-техническому заданию, утвержденному Воздушно-космическими силами (ВКС) Министерства обороны РФ в целях модернизации парка имеющихся на вооружении тяжелых военно-транспортных самолетов Ил-76МД, а также самолетов-топливозаправщиков Ил-78 и Ил-78М.

Между Министерством обороны Российской Федерации и Авиационным комплексом им. С.В. Ильюшина заключен контракт на модернизацию первой партии самолетов военно-транспортной авиации ВКС России Ил-76МД до уровня Ил-76МД-М. По проекту модернизации на самолете установлен новый пилотажно-навигационный комплекс, заменено светотехническое, десантно-транспортное и бытовое оборудование, а также средства обороны и связи. В носовой части установлена оптико-электронная визирная система, которая работает как в инфракрасном диапазоне, так и в оптическом. При модернизации применялись унифицированные с перспективным военно-транспортным самолетом Ил-76МД-90А и топливозаправщиком Ил-78М-90А агрегаты.

Срок службы самолета увеличен.

В свою очередь, государственные совместные испытания самолета Ил-76МД-90А планируется завершить в 2019 году. Фактически уже сегодня самолет находится в войсках и одновременно с испытаниями эксплуатируется.

В НПО «Энергомаш» прошли испытания ракетного двигателя РД-180 для американского заказчика

i-mash.ru_15.06.2017

В НПО «Энергомаш» успешно прошли испытания жидкостного ракетного двигателя РД-180, который будет поставлен американской компании United Launch Alliance, сообщили в пресс-службе предприятия.

«По словам начальника НИК-751 Игоря Зайнятулова, испытания прошли штатно и без замечаний, двигатель отработал положенное по программе время», — говорится в сообщении, пишет [RNS](#).

Жидкостный ракетный двигатель РД-180 предназначен для использования в составе американских ракет-носителей семейства Atlas. Против использования этих двигателей в американских ракетах выступает сенатор Джон Маккейн. В свою очередь, сенатор Ричард Шелби обвинил Маккейна в лоббировании интересов Илона Маска и его компании SpaceX, стремящихся, по мнению Шелби, к монополии на рынке военных космических запусков в США.

Заместитель министра обороны США по вопросам закупок Фрэнк Кенделл заявил, что не поддерживает немедленный отказ от поставок российских ракетных двигателей. Конгресс поддержал его позицию. По мнению Кенделла, США могли бы заменить российские двигатели аналогами собственного производства в лучшем случае к 2021 году, однако вопрос затягивается из-за «политизации процесса».

Машиностроители России и Вьетнама провели первую рабочую встречу в Ханое

i-mash.ru_15.06.2017

Во вьетнамском городе Ханой состоялась первая встреча представителей Союза машиностроителей России и Ассоциации машиностроителей Вьетнама (VAMI).

Российскую делегацию возглавил вице-президент СоюзМаш России, старший советник президента ОАО «РЖД» Валентин Гапанович. Делегацию принимающей стороны - Президент Ассоциации машиностроителей Вьетнама (VAMI) Нгуен Ван Тху. В ходе встречи были рассмотрены возможные направления взаимодействия, в том числе подготовка соглашения о сотрудничестве между объединениями машиностроителей обеих стран.

Комментируя итоги встречи, Валентин Гапанович подчеркнул большую заинтересованность в сотрудничестве со стороны вьетнамских машиностроителей, беспокойство которых вызывала долгая пауза в отношениях после распада СССР. «Во время встречи неоднократно звучало, что вьетнамские коллеги очень давно ожидали этого события. С представителями VAMI обсудили широкий спектр сотрудничества, исходя из пожеланий членов СоюзМаш. В частности, на данном этапе наиболее эффективным может стать сотрудничество в сфере аддитивных технологий, российского инжиниринга, а также развития железнодорожной инфраструктуры и метрополитена. Вьетнамские коллеги настроены на конструктивное сотрудничество, реализацию конкретных направлений взаимодействия. Соглашение о сотрудничестве между нашими организациями может стать хорошим стимулом для этого», - отметил Валентин Гапанович.

Следует отметить, что вьетнамское машиностроение считается достаточно развитым по сравнению с другими странам Юго-Восточной Азии и АСЕАН. Так, во Вьетнаме имеются собственное судостроение, производство электротехнического оборудования, включая трансформаторное (до 500кВ), станкостроение, производство металлоконструкций (на импортных производственных линиях). Ряд предприятий производит дизельные двигатели, электродвигатели, насосы и пр. Основой для создания большей части данных производств послужили поставки оборудования и передача технологий из СССР. В тоже время, объемы выпуска, ассортимент и качество пока не позволяет продукции данных предприятий на равных конкурировать с импортным оборудованием или полностью заместить его.

«Мы с большим интересом изучили материалы о деятельности Ассоциации, а также о состоянии машиностроения Вьетнама. По структуре и перечню решаемых задач наши организации во многом очень схожи. Поэтому, на мой взгляд, существует достаточное количество сфер деятельности, по которым мы могли бы обменяться опытом и рассмотреть возможности направлений сотрудничества. Учитывая динамичное развитие промышленности и в целом экономики Вьетнама, такое сотрудничество представляется перспективным», - прокомментировал Первый вице-президент СоюзМаш России, Первый зампред Комитета Госдумы по экономической политике, промышленности, инновационному развитию и предпринимательству Владимир Гутенев.

Кроме того, парламентарий отметил, что в рамках сотрудничества представляет интерес обмен делегациями машиностроителей, активизация участия в международных специализированных выставках, проводимых на территории двух стран. Важным направлением могло бы стать взаимодействие в области подготовки кадров.

Отметим, что в настоящее время во Вьетнаме успешно работают представительства организаций, входящих в Союз машиностроителей России. Среди них - представительства Госкорпорации Ростех, компаний Сухой, Тяжмаш, Силовые машины, Центр технологии судостроения и судоремонта, Группа компаний «Волга-Днепр» и ряда других.

Орешкин спрогнозировал снижение курса рубля

ria.ru_15.06.2017

Повышение ставки Федеральной резервной системы США снизит приток капитала на российский рынок, что повлечет за собой постепенное ослабление курса рубля, считает глава Минэкономразвития РФ Максим Орешкин. Комитет по открытым рынкам Федеральной резервной системы (ФРС) США по итогам июньского заседания повысил базовую процентную ставку до 1-1,25% с 0,75-1% годовых. Это второе повышение ставки ФРС в 2017 году. В последний раз регулятор поднимал ее в марте — до 0,75-1%.

"Это абсолютно ожидаемое событие. Когда мы представляли в апреле параметры прогноза, мы говорили о том, что и цены на нефть будут находиться под давлением во втором полугодии, мы говорили о том, что будет продолжаться ужесточение денежно-кредитной политики США, и мы видим повышение процентных ставок и объявление о начале сокращения балансов Федеральной резервной системы", — сказал Орешкин журналистам.

"Все это будет способствовать менее сильному притоку на российский рынок иностранного капитала и будет приводить к тому, что валютный курс будет постепенно выходить на те оценки, которые мы давали (в апреле — ред.)", — добавил он.

Текущий базовый прогноз министерства, представленный в апреле, предполагает ослабление курса рубля до 68 рублей за доллар к концу года. На открытии торгов в четверг доллар на Московской бирже стоил 57,5 рубля.

В конце мая Орешкин говорил, что Минэкономразвития РФ в июне может уточнить прогноз, в том числе, по курсу рубля до 62-63 рубля за доллар, если нефтедобывающие страны продлят соглашение по снижению добычи. Это соглашение в мае было продлено до конца марта 2018 года.

НИОКР R&D

Томские ученые развивают новую технологию сварки для космоса

i-mash.ru_15.06.2017

В Чебоксарах представят передовое отечественное оборудование для сварки трением с перемешиванием (СТП), разработанное предприятием «Сеспель» с участием ученых томского Института физики прочности и материаловедения (ИФПМ).

Презентация состоится на площадке «Сеспель» в рамках совещания межведомственного проектного офиса ФАНО и госкорпорации «Роскосмос». Участники рассмотрят возможность применения оборудования на РКК «Энергия» в производстве крупногабаритных деталей ракетно-космической техники.

«СТП является одной из ключевых технологий для создания авиакосмической техники нового поколения, — говорит руководитель межведомственного проектного офиса со стороны ИФПМ Евгений Колубаев. — При СТП металлические части конструкции соединяются в твердом состоянии. Эта технология характеризуется низким потреблением энергии, высокой производительностью и качеством соединения, даже в сравнении с традиционными методами сварки. Более того эта технология позволяет сваривать металлы, которые не могут свариваться другими методами, в том числе толстые (до 75 мм) заготовки за один проход».

ЗАО «Чебоксарское предприятие «Сеспель» разрабатывает и производит современное промышленное оборудование для СТП и использует его в собственном производстве крупногабаритных корпусов для автомобильных цистерн и элементов железнодорожных цистерн для перевозки опасных химических грузов. Томские ученые уже работали с чебоксарским предприятием в рамках двух проектов. Они усовершенствовали метод сварки трением с перемешиванием, добавив мощное ультразвуковое воздействие, что позволило улучшить характеристики шва при том же уровне технологической сложности.

«На совещании в Чебоксарах должны быть приняты решения о перспективах использования этого оборудования на предприятиях «Роскосмоса», — отметил директор ИФПМ, член-корреспондент РАН Сергей Псахье.

В работе совещания планируют принять участие Первый заместитель руководителя ФАНО России Алексей Медведев, заместитель генерального директора ПАО РКК «Энергия» Михаил Игнаткин, генеральный директор Межведомственного аналитического центра Владимир Довгий, руководители и специалисты РКК «Энергия», директор ИФПМ СО РАН Сергей Псахье, представители Томского политехнического университета и Правительства Чувашской Республики.

Межведомственный проектный офис ГК «Роскосмос» и ФАНО России «Перспективные материалы, технологии и конструкции» создан в 2017 году. Базовыми (курирующими) организациями проектного офиса стали со стороны Федерального агентства образовательных организаций (ФАНО) томский ИФПМ СО РАН, со стороны ГК «Роскосмос» — РКК «Энергия».